

## **Yockon´ma col... (Hablamos con) N°1**

**Annu (Hoy): Gonzalo Guerrero Y. Director de SQM**

### **¿Un nuevo SQM?**

La siguiente es una transcripción literal de la conversación.

P: Bueno, esta es una primera entrevista que vamos a hacer en el Chululo. Me refiero a una primera entrevista de una serie de entrevistas que vamos a hacer con diversas personas que tienen que ver con nuestra vida, con la vida en la zona de San Pedro de Atacama, el Salar de Atacama, y todo eso. Y que mejor que partir con un invitado que pertenece a una empresa que tiene injerencia en el presente, en el pasado y en el futuro sobre todo, que es lo que más nos interesa de San Pedro. Así que bienvenido Gonzalo, quisiera que tú mismo te presentaras...

G: Muchas gracias Gerardo. Bueno, mi nombre es Gonzalo Guerrero, soy director de SQM desde abril del 2016. Soy de profesión abogado de la Universidad de Chile y dentro de la compañía me ha tocado vincularme mucho a los temas ambientales y el tema de las comunidades. Yo soy presidente dentro de un comité de la compañía, que se llama "Comité de Salud, Seguridad, Medio ambiente y Comunidades", que se preocupa de todos los temas ambientales vinculados específicamente con el tema de medio ambiente y comunidades.

Dentro de ese contexto, la compañía SQM me ha delegado, su directorio, la importancia que tiene el tema de vincularme y apoyar el trabajo que está realizando el equipo de la compañía respecto al tema de las comunidades específicamente. Esto a partir de octubre del 2019, en específico. Y ahí empecé a hacer un trabajo de apoyo, de soporte y de alguna manera también, de impulso y ordenamiento del trabajo que se estaba realizando en el Salar de Atacama.

También apoyo en el trabajo de las comunidades en otras zonas, pero en específico el Salar de Atacama es un tema que me ha tocado vincularme muchísimo.

¿Y esto por qué? Porque actualmente para la compañía, para SQM, es muy importante la visión y la convicción que tiene de que no puede existir una empresa minera no metálica o metálica, en el caso de SQM es química y minera, que no tenga una relación asociativa y constructiva de desarrollo con las comunidades y los pueblos que están alrededor de sus operaciones.

Es tal la importancia para la compañía que el directorio encomendó a uno de sus integrantes, que soy yo, que se preocupe de fortalecer el trabajo que se está realizando el equipo de la compañía en ese tema. Esa sería mi presentación.

P: Me quedó súper claro y de hecho hay un cambio fundamental. Estoy emocionado Gonzalo, estoy emocionado porque yo estoy pidiendo una entrevista con alguien de SQM desde que existe El Chululo, desde el 2011, desde los tiempos del recordado Gary Mérida ¿Todavía está Gary trabajando en SQM? ¿Sí? Ya.

G: Pero trabaja vinculado al tema de las comunidades de La Pampa, me ha tocado también interactuar con él por ese tema.

P: Dele mis saludos cuando lo vea. Yo jamás pude conversar con él.

G: (ríe)

P: O sea, yo voy a empezar a creerte todo eso que tú me dijiste respecto a la nueva actitud de SQM, desde el momento en el que estamos en esta entrevista. Porque antes era una cosa mucho más hermética, debo decirlo. Están con nosotros también, para la gente que está viendo o que va a ver este video, Ignacia López e Ivonne Toro, que son personas que están trabajando contigo en el tema de la relación con las comunidades y todo eso ¿verdad? Así a grandes rasgos.

I: Comunicaciones y Comunidades.

G2: Yo También.

P: Ellas no van a meter mucho la cuchara, pero si es necesario lo van a hacer. (Ríe). Ok, démosle entonces, quiero ver un poco la historia de SQM. Ya que estamos con un director, me gustaría que revisáramos rápidamente, muy rápidamente la historia de SQM. Nosotros hemos publicado muchas cosas sobre ese tema, la prensa nacional ha publicado muchas cosas sobre SQM y hay una visión de SQM. Pero quiero aprovechar la oportunidad de que alguien de SQM cuente, no la historia completa, sino que desde que están acá, con nosotros en el Salar. Entonces eso me gustaría que revisáramos muy rápido Gonzalo, que tú nos contaras los hitos fundamentales. Ustedes llegaron al Salar, según tengo entendido el año 93, pero me gustaría precisar eso.

G: Efectivamente SQM ingresó al Salar a través de una compra que hizo de la participación de una empresa que tenía a la vez una parte de un “Young Inventor” que operaba y participaba la CORFO en el Salar de Atacama. Y entre las empresas que vendieron estaba Molymet. La primera compra que se hizo, y esto es importante contextualizarlo, estaba dirigida a qué: SQM era una empresa que era productora básicamente de Nitrato de Potasio, que es un fertilizante. En ese momento era relevante para nosotros tratar de encontrar fuentes de buena calidad de Potasio, entonces la compañía para tratar de mejorar digamos la calidad del Potasio que entregaba a sus clientes, encontró que en el Salar de Atacama existían cantidades relevantes de Potasio que podían ser explotadas y comercializadas.

¿Y que pasó?

Se ingresó a esta compañía y después, dos años después, se le compra su parte a la CORFO, y SQM se queda entonces con la participación total de una compañía que era arrendataria de la CORFO, en esa época, de esa zona de explotación del Salar de Atacama...

P: Yo no recuerdo que haya sonado tanto conflicto con SQM hasta el año 2009-2010, durante todo ese periodo entre el 93 no había mucho conflicto o no lo recuerdo por lo menos ¿Ustedes tienen algún registro de eso?

G: Tal como yo te comentaba, yo ingresé a SQM el año 2016. Sin embargo, me hago cargo de la historia de la compañía en la zona y lo que sí me preocupa un poco es que ha habido una evolución de un conflicto que yo creo que se origina en un desencuentro.

Y hoy en día tenemos la convicción de que tenemos que buscar el encuentro y no seguir en conflictos que pueden ser artificiales, porque yo no veo ninguna razón por la cual SQM no pueda tener una relación asociativa, una relación de trabajo en conjunto y una relación en que precisamente las comunidades aledañas del pueblo de Lickanantay, puedan recibir un beneficio del tema de que SQM, y no estoy hablando solamente de un beneficio meramente económico, estoy hablando de un beneficio de apoyo y soporte y trabajo en conjunto en muchos temas y te los puedo enumerar, respecto del trabajo que realiza SQM en el Salar.

Nosotros estamos... tenemos la convicción, y somos una empresa que en eso ha evolucionado, como es la forma que hoy día tiene que operar una empresa químico-minera desde dentro del Salar, entendiendo que tenemos que apoyar efectivamente el desarrollo; y ese apoyo es tanto de lo macro como de lo

micro. De lo macro entendiendo que tenemos que impulsar el desarrollo y que existan proyectos de desarrollo para todas las comunidades de la zona, que tienen que llegar los aportes que hace SQM efectivamente al pueblo Lickanantay y tenemos que crear colegios, escuelas o formas de apoyo para el pueblo de Lickanantay, porque ellos son de alguna forma los que siempre han estado acá, siempre han estado en el Salar de Atacama.

Nosotros desde algún punto de vista somos unos vecinos que llegamos a instalarnos y que tenemos que convivir, y en esta convivencia, hoy día queremos que sea una convivencia lo más productiva posible, sana y la más pacífica posible para todos.

P: Pacífico... vamos a anotar esa palabra.

G: ¿Sabes por qué pacífico? Por una razón muy simple, porque yo creo que las comunidades no van a tener paz mientras no tengan el desarrollo que tienen que tener...

P: Ya, hablemos de eso.

G: Y cuando hablo de las comunidades, no hablo solamente de las comunidades formales. Hablo de todo el pueblo Lickanantay que vive dentro de las comunidades, que vive en las localidades que se denominan comunidades y también de los lugareños que no son de la comunidad, pero viven en la zona. Sin duda, todos ellos tienen un espacio en esta nueva relación asociativa que tiene que tener SQM.

P: O sea, en el fondo estamos hablando de una nueva relación. Tú me decías que estás en el directorio hace poco tiempo, y en el fondo que...

G: Tampoco es tan poco.

P: No, pero me refiero... orientado en este trabajo con la gente o las comunidades. Pero veamos la situación... bueno, podemos hablar mucho de la historia de SQM, pero como te decía al principio, en realidad no es un tema tan importante. Nos tomaría como unas tres horas discutir de Ponce Lerou, hasta los acuerdos, etc. Todo ese rollo que puede ser muy interesante, pero lo podemos conversar en otro momento. A mí me interesa más el tema del futuro en este minuto, sabiendo además que no tenemos tanto tiempo para hablar.

G: Igual que a mí

P: Pero, no lo vamos a dejar de lado mentalmente porque mucha gente que va a ver esto: van a decir oye, pero el Ponce Lerou y por qué son tan malos, si SQM siempre han sido malos. Nosotros sabemos que ustedes tienen una mala imagen en general. Que es algo que me llama la atención, fíjate, porque si hablamos del Salar o de esta zona minera y hablamos de la relación de la gente con la minería, a mí me llama la atención, aparte de algunos temas históricos, que ustedes son como el niño símbolo de la maldad minera o del extractivismo como se llama ahora, y no Albemarle, BHP Billiton ni la minera Zaldívar, etc... Entonces ¿Ustedes tienen una interpretación sobre eso? ¿Por qué ustedes son tan malos? Y los otros no (ríe)

G: (ríe). Es una buena pregunta, pero yo no me considero malo...

P: No, nadie se considera malo...

G: Pero mira, yo respeto la visión respecto del extractivismo desde el punto de vista de que la tierra del Salar siempre ha sido de las comunidades, siempre ha sido del pueblo de Lickanantay, de la gente que vive alrededor de allí. No obstante a eso, de alguna manera adjudicar que una sola de las empresas que operan en el Salar y que realizan una actividad extractiva, porque nosotros realizamos una labor extractiva efectivamente, es la única mala y es la única que hace las cosas mal, yo no comparto ese juicio. No lo comparto porque realmente SQM está realizando un trabajo de sustentabilidad muy relevante en la zona del Salar, o sea nosotros estamos produciendo.

P: Disculpa Gonzalo, pero ahí hay un tema, porque no hace mucho ustedes incluso publicaron un sitio web donde hay un monitoreo sobre el tema ambiental.

G: Exactamente, eso por transparencia ambiental porque queremos que exista total transparencia respecto de nuestra forma de extracción. Nosotros tenemos la convicción de que estamos haciendo las cosas correctamente desde el punto de vista sustentable e incluso nos encantaría invitar al resto de las empresas que operan en el Salar, a que operaran de la forma que lo estamos haciendo nosotros y con la misma transparencia. No existe ninguna otra empresa que tenga el sistema de monitoreo abierto que tenemos nosotros y que permite que todas las comunidades y todas las personas que viven en el Salar puedan tener acceso libremente a la información respecto a cuáles son los niveles, indicadores respecto a los niveles de extracción y los niveles de agua y de los pozos que tienen....

P: Toda esa información está de forma online.

G: Por supuesto, y no solamente eso, existe también un sitio web específico, si quieres después te hago llegar... en el cual se puede acceder libremente. Nosotros, anunciamos recientemente y quiero reconfirmarlo, que en noviembre vamos a bajar la extracción de salmuera en un 20%. Nuestro compromiso es bajar... 20% por ciento en noviembre y vamos a llegar al 2030 a bajar nuestra extracción a un 50%...

P: De salmuera...

G: Eso, independiente de que también... de salmuera... y de agua más, porque de agua estamos bajando, estamos pensando en bajar en un 30% en comparación con el año 2019 y una reducción de agua, agua continental de un 50% porque vamos a ir bajando escalonadamente al 2030. O sea, realmente nuestros compromisos, y a eso se suman nuestro compromiso de ser carbono neutral al año 2040 con todos nuestros productos, y de Litio y Potasio, que son las que le interesan al Salar al 2030. O sea, si nosotros hablamos de sustentabilidad, realmente nosotros tenemos un compromiso que ojalá las otras empresas que operan en el Salar la pudieran tener.

Entonces, cuando tú me dices que nosotros somos los malos me cuesta encontrar la razón. Pero, sin embargo, la puedo encontrar, puedo encontrar en que quizás con la mayor buena fe, el trabajo no fue a lo mejor en el pasado bien enfocado.

Yo creo que la compañía trató de hacer el mejor esfuerzo para relacionarse de la mejor manera, pero le faltó ver el foco de entender que hoy día una compañía minera tiene que tener una relación asociativa y tiene que tener una relación de unión con las comunidades y con el pueblo de Lickanantay, que está en las zonas relacionadas o colindantes con la operación del Salar.

Yo creo que ha faltado en eso tener una comunicación; a tener mesas de trabajo, tener formas de comunicación. Nos ha costado mucho generar eso, Gerardo. Ha sido un esfuerzo grande, un esfuerzo humano, un esfuerzo de un equipo muy robusto que tenemos trabajando en la zona y un esfuerzo en el cual nos hemos sumado los que estamos presentes en esta reunión Ignacia, Ivonne y yo, y que estamos tratando de apoyar desde la mejor forma el que se entienda el trabajo que realiza SQM y se focalice.

Te puedo dar como ejemplo, que nosotros ofrecemos al CPA a hacer un proyecto.

P: O sea al Consejo del Pueblo Atacameño....

G: Al Consejo de Pueblos Atacameños, de sanitización de todas las comunidades del Salar, ofrecimos también apoyar activamente y a nuestro costo las barreras sanitarias de las comunidades, pero nunca recibimos respuestas a eso. Entonces, ¿qué empezamos a hacer? Empezamos a trabajar específicamente con las comunidades que sí nos abrieron las puertas para conversar, incluso a comunidades que se sentían afectadas con nosotros, como era la comunidad de Camar que sí se creía tan afectada que incluso había interpuesto acciones legales contra nosotros. Y resulta que hemos llegado a convenios, hemos llegado a relaciones asociativas, hemos llegado a construir mesas de trabajo...

Y te puedo decir algo, a las comunidades que nos abren las puertas, nosotros les estamos aportando, no solamente dinero porque acá no es un tema económico, estamos aportando ayuda real, ayuda en salud, ayuda en proyectos dentales. Estamos llegando a sus mismas comunidades formas de ayuda y de colaboración que antes no existían en el Salar y eso para nosotros es muy importante. Estamos muy orgullosos del trabajo que estamos haciendo.

P: Que bueno Gonzalo, mira a estas alturas yo tengo una llamada de... (ríe) no estamos en vivo, pero más menos interpreto la expectativa de mucha gente, porque hay varias personas que me pasaron preguntas para ti, y yo le comenté algunas personas de más confianza, así como ¿qué le preguntarías tú a un director de SQM? Así que vamos a hacerte algunas de esas preguntas, algunas más o menos filtradas para que se entiendan entre los garabatos (ríe) y bueno, de hecho, porque también tengo claro que mucha gente tiene una visión muy negativa. Hay otra gente que tiene una visión más neutral.

Pero a mí lo que me interesa es esto de conversar, porque necesito entender, quiero entender como funcionan los procesos. Así como te entrevistamos hoy, probablemente entrevistaremos en su momento a otras personas que nos van a dar una visión opuesta. Así que vamos con los temas.

Hay una cosa que a mucha gente le interesa, para darte un contexto, no son indígenas o son indígenas que no pertenecen a las comunidades, porque sabemos que existe un amplio espectro. Hay muchos indígenas que no son parte de las comunidades o de las organizaciones llamadas comunidades indígenas, como nosotros lo hablamos en El Chululo en general, y gente que no son indígena directamente, pero si viven en el territorio y a ellos le interesa mucho toda esta cosa del convenio SQM, CORFO, Comunidades.

Les interesa mucho preguntarte a ti cómo funcionan esos convenios porque nosotros tenemos una visión... que es como una caja negra para nosotros, los que no estamos en las comunidades, cómo funcionan estos convenios y lo único que se escucha por ahí es que la comunidad tanto ha recibido tanta plata ¿te fijas?

Entonces, ya que te tengo acá me gustaría preguntarte que nos contaras un poco como es el convenio, dentro de lo que se pueda, porque me imagino que también hay cosas que están en confidencialidad y cosas por el estilo...

G: Si me permites Gerardo, voy a separar los temas, por una parte el convenio con Corfo y que tiene efectos para toda la comunidad y para todas las personas que viven en el Salar

P: Está funcionando ese convenio

G: Y por otra parte los convenios específicos con las comunidades. Es importante para que se entienda bien la problemática.

P: Eso es lo que queremos...

G: En el convenio con Corfo, que suscribió SQM y que le permitió ampliar el plazo del contrato, permitiendo ampliar la cuota de extracción en la operación de SQM en el Salar de Atacama, las comunidades, las comunidades del Salar - y esto por exigencia de Corfo -, porque debería ser un sistema mucho más simple, un sistema que permitiera que las comunidades y los habitantes de las localidades accedieran a estos aportes debieran recibir entre aproximadamente 10 a 15 millones de dólares anuales en total. El gran problema es que eso quedó en el aire en la forma de distribución y eso ha generado algunos conflictos potenciales respecto del CPA y las comunidades que la integran, el Consejo de Pueblos Atacameños y las comunidades que lo integran para ver cómo se distribuye.

¿Por qué? porque existen varios temas que cruzan ahí. Un tema es el CPA, Consejo de Pueblos Atacameños, sigue manteniendo hasta la fecha la posición de en el algún momento llevarnos hasta la Corte Interamericana por nuestro tema del plan de cumplimiento ambiental que estamos en proceso de revisión, en conjunto con la Superintendencia, ojo que ya no existe ninguna acción legal de ellos, pero ellos han anunciado que van a seguir adelante.

En ese contexto, ellos creen o ellos han sostenido que aceptar esas platas de la Corfo de alguna manera va en contra de esta política o de esta convicción que ellos tienen de oponerse a nosotros con acciones legales, eso los perjudicaría. Pero el problema es que hoy día a la fecha existen empozados más de treinta millones de dólares que podrían ser entregados a las comunidades y al desarrollo de proyectos comunitarios y al desarrollo de la zona.

P: ¿Pero tú me decías que hay un conflicto ahí por la forma de distribución? ¿Cómo es eso?

G: Efectivamente, internamente también hay un conflicto interno dentro de las comunidades que integran el Consejo de Pueblos Atacameños, porque uno tiene que entender, y Gerardo tu entiendes mucho mejor que yo, que también hay problemas de, no solamente la representatividad que pueda tener una comunidad respecto a las personas que viven en la localidad, sino también respecto del tema que hay comunidades, entendiéndolas como tal, más grandes que otras y algunas que están más cerca de las operaciones que otras. Entonces una comunidad más grande va a decir "oye tengo derecho a recibir más dinero" y por otra parte, una comunidad más cercana a la minera, va a también entender... podría entender que aquí tiene derecho a recibir un porcentaje mayor.

P: Disculpa, disculpa Gonzalo. O sea el tema de la forma de distribución está entonces basado en... porque yo entiendo, para hacer una comparación, hay un convenio con Albemarle, que tiene muchas similitudes con este...

G: Eso es precisamente...

P: Déjame terminar. Y en eso se reparte, según entendemos nosotros, la gente que está afuera. Entendemos que se reparte todo en partes iguales y se entrega directamente a las comunidades, los dineros. Lo que tú me dices es que en el caso de este convenio hay una discusión sobre cómo se entrega esa plata, todavía está en discusión eso, todavía no está definido, o sea todavía podría ocurrir. Para que la gente le quede más claro, que Camar reciba por un lado, porque es más chico que Toconao, que reciba menos dinero que Toconao ¿Podría ocurrir eso? ¿Todavía está en discusión eso?

G: Eso depende de la forma de distribución que Corfo acuerde con las comunidades.

P: ¿Esa discusión está en Corfo y las comunidades? ¿Ustedes no tienen nada que ver ahí?

G: Exactamente, nosotros somos ajenos, pero nosotros sí estamos completamente dispuestos a colaborar en lo que sea posible para resolver el tema...

P: En el fondo ustedes entregan el dinero...

G:

Y precisamente que estos fondos lleguen a las comunidades y lleguen a la gente, eso es lo que nos importa digamos, que llegue.

P: El dinero ya está entregado, o sea el dinero ya está depositado por decirlo...

G: Ese dinero está a disposición de Corfo para empezar a la distribución cuando ellos lleguen a un acuerdo con las comunidades.

P: En estos momentos hay 30 millones de dólares que están disponibles para las comunidades, mientras se pongan de acuerdo. Cuando se pongan de acuerdo van a ser liberados.

G: Así es. Si me permites dos cosas: uno efectivamente el tema de Albemarle es distinta su forma de distribución. Albemarle tiene convenios con Peine a través de los cuales les entrega dinero directamente, y también tiene convenio con el Consejo de Pueblos Atacameños y a través de él con todas las comunidades y por lo cual le entrega un 3.5% de sus ventas anuales y eso se distribuye en partes iguales para cada comunidad. Eso es la que ha generado un tipo de discusión y es la que hace nacer esta problemática porque, de alguna manera, es la que hace que entre las comunidades surja la contingencia de que si es una mejor forma o no es una mejor forma de distribución. Como te decía, para nosotros lo que más nos interesa es poder colaborar para que se entregue a quienes realmente necesitan este dinero, que son las personas que viven en las comunidades, no necesariamente que sean parte formal de las comunidades, sino que vivan en ellas.

P: Vamos a llegar a ese punto, vamos a llegar a ese punto de la distribución para abajo, de cómo chorrea la plata.

G: Tú preguntabas cómo funcionaba el aporte y te puedo decir... al Gobierno Regional de Antofagasta se le entregan 10 millones de dólares anuales, a la Municipalidad de San Pedro se le entregan 1.5 millones de dólares anuales. Eso sin considerar las municipalidades específicas de María Elena y Antofagasta que reciben cada una el equivalente a 0.8 millones de dólares anuales. Eso te quería complementar solo por información, o sea el aporte que hace SQM es cuantioso.

P: Todo ese aporte es de este acuerdo Corfo SQM... Toda esa plata...

G: Pero este aporte que te acabo de decir, son aportes que sí se entregan efectivamente.

P: Si sabemos que la Municipalidad.

G: Y no hay problemas en cuanto a la distribución.

P: Sabemos que la municipalidad de San Pedro la recibió, que no la ha usado, pero ese es otro tema y ahí vamos a meternos en ese tema también...

G: Ahora si tú me dejas hablar de los convenios de SQM con las comunidades.

P: Ahh ya, eso te iba a preguntar.

G: Que son distintos

P: Esa es otra cosa.

G: Esos convenios, que nosotros cerramos con las comunidades son convenios que están relacionados con determinadas cantidades de dinero que nosotros aportamos a las comunidades, pero que se ocupan en proyectos que nosotros definimos de común acuerdo con las comunidades. Son proyectos de desarrollo. Porque a lo que SQM le interesa es que estas comunidades específicas se desarrollen, puedan construir proyectos y puedan, de alguna manera, avanzar en su progreso y tener un mejor standard de vida. Por eso a nuestros proyectos nosotros los denominamos de relacionamiento a largo plazo, porque lo que queremos es aportar al desarrollo y la mejor forma de aportar al desarrollo es construyendo proyectos en común con las comunidades, las cuales vamos monitoreando, vamos trabajando en conjunto.

P: Perdón ¿esos convenios son con todas las comunidades o con algunas comunidades en particular? No es con las 18 comunidades de...

G: No, pero nosotros estamos abiertos a tener convenios con todas las comunidades del Salar. No discriminamos a ninguna comunidad que quiera tener y esté abierta a tener planes o convenios de desarrollo con nosotros, nosotros estamos completamente abiertos.

P: O sea por darte un ejemplo, no te voy a preguntar con qué comunidades (risas), pero digamos una comunidad, por ejemplo Catarpe dijera ¿Sabe que a nosotros nos interesa? Se acercan a llegar con ustedes y llegan a un tipo de acuerdo ¿Funciona así? ¿Tan simple?

G: Así es.

P: Voy a pasar el dato entonces para que las comunidades... (risas)

G: O sea nosotros, nosotros para ser, Gerardo, completamente abiertos. Nosotros le hemos planteado al Consejo de Pueblos Atacameños, a la directiva por lo menos, que queremos ir a la Asamblea, lo hemos hecho formalmente por escrito en dos ocasiones y también verbalmente en reuniones específicas, con su presidente y asesor legal, las cuales hemos planteado, que queremos ir a la Asamblea para proponer esto, para proponer formas de relacionamiento distintas.

P: Ya...

G: Y lamentablemente no hemos encontrado (No se entiende 29:00)

P: O sea ustedes están dispuestos a conversar, por ejemplo, ir a una comunidad en particular, a la Asamblea de la comunidad a conversar.

G: Absolutamente. Y no solamente eso, nosotros estamos dispuestos a sentarnos con la Asamblea a conversar todos los temas que ellos consideren pendientes con SQM, nosotros estamos abiertos a conversar con la Asamblea del Consejo de Pueblos Atacameños y por lo tanto con todas las comunidades, todas aquellas problemáticas que ellos quieran resolver con SQM.



Porque cómo te digo, las empresas evolucionan y nosotros queremos ser parte de esa evolución, con una nueva forma de relacionamiento. Y por eso estoy acá y por eso el directorio de la compañía asignó un director para apoyar el trabajo que tiene nuestro equipo en la zona.

P: Es interesante todo esto, porque ustedes tienen claro, por lo que tú me estás diciendo, tenía una pregunta que me pidieron que te hiciera y por lo que tú has dicho vamos entendiendo más o menos la respuesta. Te la voy a leer la pregunta, dice sacando un poco los adjetivos calificativos (risas) dice: "¿Tiene claro SQM que hay un mundo y una sociedad en la zona de San Pedro que no está relacionada con las organizaciones llamadas comunidades indígenas?" ¿Se entiende?

G: Por su puesto que sí.

P: Todavía no termino

G: No, por favor termina la pregunta.

P: Esta es una sociedad indígena... Hay una sociedad indígena que no participa en las organizaciones llamadas comunidades indígenas. Y hay un mundo de personas no indígenas que llegaron a la zona, por ejemplo, motivadas por el desarrollo económico. Entonces, la segunda pregunta es ¿Les interesa a ustedes relacionarse con esos mundos? y si les interesa ¿Cómo se relacionarían?

G: ¡Pero por supuesto que sí Gerardo! Nos interesa, a ver, primero, nosotros tenemos muy claro que no todo el pueblo de Licanantay está representado por las comunidades, y por lo tanto no todo el pueblo de Licanantay está representado por el consejo de Pueblos Atacameños, eso es un primer punto. Y el segundo punto es que tenemos claro que existen otras personas que no son de origen Licanantay y que también viven en la zona. Nuestra proyección y nuestra mirada y nuestra convicción es apoyarlos a todos. Nosotros estamos trabajando y por eso está Ignacia e Ivonne presente, estamos trabajando un proyecto para tratar de apoyar social y educacionalmente a todas las zonas y eso sin exclusiones.

Por otra parte, sin duda que vamos a buscar formas de relacionamiento con el pueblo Licanantay que no esté incorporado a las comunidades. Porque todos ellos son los destinatarios de nuestro esfuerzo para tratar de tener una relación asociativa con el entorno de nuestra operación. Por lo tanto sí, y específicamente sí y tenemos hoy día iniciativas que pronto vamos a presentar para impulsar proyectos educacionales y proyectos sociales para toda la zona, sin exclusión. Y eso independiente del tema de los convenios, independiente del apoyo que estamos presentando a las comunidades, porque las comunidades pueden ser criticables o no criticables, representativas o no representativas, pero si existen, están constituidas, están reconocidas y por lo tanto son actores que nosotros también les debemos el respeto y la consideración y tenemos que considerarlos también en nuestros aportes y nuestro plan de desarrollo. Pero también, tenemos que considerar al Pueblo Licanantay que no está en las comunidades y tenemos que considerar a las otras personas que viven en torno al Salar, eso de todas maneras.

P: Ya me queda más claro, lo que pasa es que esta pregunta no la hizo alguien que echaba de menos el SQM antiguo, mira hay gente que echa de menos el SQM antiguo. Que echaba de menos una cosa que ustedes hacían hace años atrás, unos concursos públicos, así como concursos de proyectos para las organizaciones de todo tipo que había en San Pedro, SQM hacía todos los años una serie de concursos, de actividades sociales, que no eran mucha plata, comparados con estas cifras que estamos hablando, no era mucho dinero, pero la gente lo echa de menos.

Entonces de ahí surgía un poco esta pregunta de gente que efectivamente no participa, así que a lo mejor ahí hay una idea si es que hacen algún concurso después. (Risas).

G: Mira Gerardo, está dentro de las ideas que estamos viendo para el desarrollo social de la zona y tenemos muchas ideas, muy buenas y que tú vas a ser el primero en conocerlas cuándo tengamos desarrollado el proyecto, y tengamos desarrollado el canal de participación que estamos elaborando ahí con Ignacia y con Ivonne.

P: Sería bueno porque en general en un mundo en el que vivimos actualmente, relacionarse con mineras siempre es complicado. La relación con las mineras en general, no estamos hablando sólo de SQM. Vivir al lado de una minera es complicado y al margen de la historia. toda la convivencia siempre es complicada. Ahí la gente, una persona que me preguntaba básicamente eso, o sea ¿Ustedes por qué hacen todo esto? Por qué es como la sospecha ¿van a dejar un hoyo y después se van a ir? Siempre hablamos del 2030 ¿no cierto?, entonces existe un cierto temor de mucha gente, no sólo de lo que ustedes pueden sacar ahora, sino que va pasar cuando ustedes se vayan. Porque la historia de la minería es como esa ¿no? es decir, sacamos lo que... porque obviamente es un negocio y después nos vamos y ¿Qué pasa con eso? Ustedes consideran...

G: ¡Gerardo! (interrumpe), tu pregunta es una muy buena pregunta. y es una muy buena pregunta porque... imagínate, duramos hasta el 2030 efectivamente. Nosotros tenemos la aspiración legítima de tratar de continuar con el contrato o con una modificación del contrato después del 2030, es algo legítimo, el gobierno ha anunciado que va a licitar en su momento y nosotros obviamente quisiéramos continuar con la operación. Pero por otra parte, el mundo está cambiando, Chile está cambiando, recientemente tuvimos un plebiscito, tenemos otra forma de ver las cosas en general en el país. Sin duda si uno quiere aspirar a continuar en el Salar, debe tener otra forma de relación con la gente que vive en el Salar. Nosotros como queremos aspirar a quedarnos más tiempo que el 2030, estamos tratando de construir esta relación, para que haya una relación asociativa, participativa de la empresa con las comunidades, cuando hablo de comunidades no solamente hablo de las comunidades específicas, sino que hablo de todo el entorno del Salar, de todas las personas que viven en el Salar, de todos los medios, como el tuyo, que es muy respetado en el Salar, para construir algo que permita que realmente como empresa podamos aspirar continuar en el Salar, esa es la respuesta. Nosotros realmente creemos que no existe otro operador con una operación más sustentable, que puede beneficiar más a las personas y a las comunidades que existen en la zona y queremos construir algo mejor para tener una base que nos permita hacer eso.

P: Es decir, ustedes planean estar más tiempo que el 2030, o sea no termina todo en 2030.

G: O sea, uno puede planificar muchas cosas, pero hoy día tenemos un plazo de vencimiento y queremos dejar en el caso extremo de que terminara el contrato en 2030, queremos dejar una huella de un trabajo social, de un trabajo de apoyo a las comunidades relevante, eso de todas maneras.

P: Bueno si ustedes se portan bien y así como tú lo dices, esperemos que estén más tiempo (risas). Si es que van a cambiar

G: Nosotros también esperamos.

P: Lo que pasa es que en general, yo entiendo el conflicto, se entiende todo este tipo de cosas. Yo te voy a tomar la palabra en dos cosas, una es estos proyectos a futuro de cómo hacer llegar estas cosas a más gente y yo pregunto deportivamente por las platas que van a las comunidades, porque lo que tengo super claro es que a mí, personalmente, no me va llegar ni un peso de esa plata, de las comunidades indígenas me refiero y a mucha gente que está acá en San Pedro que tienen ese registro, de que en

realidad la plata no va chorrear, pero en realidad es un tema es más complejo. Y lo otro que te voy a tomar la palabra es en esto que tú quieras ir a asambleas de comunidades indígenas ¿ya? Porque como tengo unos conocidos en comunidades indígenas los voy a invitar para ver qué pasa, sería noticia.

G: Encantado, yo ya he estado en asambleas de comunidades indígenas, quiero adelantar eso.

P: ¿Y han sido entretenidas?

G: Han sido entretenidas, partieron en forma muy agresiva, pero terminaron muy bien.

P: ¡Ah, que bien, que bueno!

P: Entonces tienes un poco el cuero adaptado al tema. Lo último, que esto es más colateral, pero casi te voy a pedir una opinión que no sé si tendrán que ver con la compañía, pero básicamente ¿Qué relación tiene SQM con el municipio de San Pedro? Te pregunto esto porque hoy día deberían estar en la plaza protestando en contra del municipio por el tema del desarrollo productivo de San Pedro, que está parado. Y ya comentaste que ustedes le entregan una cantidad de dinero, que no es menor al municipio.

G: Así es.

P: ¿Y ese dinero genera algún tipo de capacidad de influencia de SQM en el municipio? ¿Hay conversaciones? ¿Hay algún tipo de conversación con el alcalde actual?

G: Te respondo eso desde dos puntos de vista. Uno, las entidades estatales y las comunidades tienen plena autonomía respecto de la forma en que usan los fondos que estamos destinando en virtud del contrato de la CORFO, porque están bien determinados en el contrato. Pero sin duda nosotros estamos abiertos, cuando existan situaciones sociales que lo ameriten, a prestar todo nuestro apoyo a cambios circunstanciales, por ejemplo, en el tema del Covid, porque por una parte, claro, en el contrato con la Corfo dice que la Municipalidad de San Pedro tiene que destinar los dineros a temas estructurales. Entonces el camino, me imagino, construir centros deportivos, me imagino que está muy relacionado con el desarrollo de la infraestructura de San Pedro. Pero por ejemplo en el Covid específicamente, nosotros por supuesto que estamos abiertos por la necesidad de presentar nuestra firma y nuestro apoyo para interceder con la CORFO para que esos fondos, en caso de que sean necesarios, sean destinados al uso de servicio y apoyo a las poblaciones en tiempos de crisis, como es la situación pandémica.

P: Pero ¿Has recibido algún tipo de solicitud en ese sentido desde el municipio?

G: No, ha sido al revés, nosotros participando en la mesa social hemos apoyado que se destinen los fondos a temas más sociales, pero entendemos bien que puede haber distintas miradas en este tema.

P: Pero me imagino que hay una estructura, una orgánica, no es que sólo por conversarlo en una reunión el municipio tendría que hacer algún papeleo para poder hacerlo.

G: Primero tiene que tener una definición y una decisión que es autónoma del municipio.

P: Ya ¿y eso no ha pasado? ¿no le ha llegado a usted una solicitud oficial?

G: No, en ningún sentido.

P: Ya, oye Gonzalo ya estamos en el tiempo, no estoy nada aburrido, podríamos estar conversando dos horas más, pero creo que por ahora, que esta es la primera entrevista.

G: Cuando tú quieras, podemos continuar la conversación.

P: Vamos a volver a hacerte otras preguntas, se me quedan algunas en el tintero. Bueno en general creo que hemos desglosado todos los intereses que teníamos en este minuto. Sobre todo por el tema... que nos interesa básicamente el presente y el futuro de esta relación, que es una relación básicamente inevitable. Al margen de lo que opinemos sobre SQM o no, están acá y no se van a ir tan luego. (risas) Necesitamos conocernos, eso es lo más importante para mí, que nos conozcamos, que vayamos viendo caras, porque de repente SQM se convierte en una especie de monstruo, una cosa rara y aquí estamos viendo a Gonzalo Guerrero, que es un ser humano y a las chicas guapas que están acá abajo (risas). Digo acá abajo y que son personas también y SQM empieza a tener un poco de rostro, que también es importante ¿no? Eso así que te quiero agradecer por este tiempo y te voy a dar dos minutos para que te despidas y digas lo que tú quieras o que te parezca conveniente para terminar esa entrevista ¿Te parece?

G: Me parece. Muchas gracias. Quiero agradecer esta oportunidad Gerardo, ha sido muy interesante, espero que todo lo que yo haya dicho se recoja de la mejor manera. Piensen en nosotros como una empresa que está evolucionando, que ha evolucionado y que realmente quiere buscar una forma de relación distinta. Las puertas están abiertas para el pueblo de Lickanantay, para las comunidades y para todas las formas de desarrollo social en la zona, partiendo con medios de comunicación social como el de Gerardo, siguiendo con instancias educacionales, para buscar formas de apoyo, formas de soporte y formas de alguna manera aportar a que junto con el crecimiento de SQM, a su desarrollo en la zona, de la forma más sustentable posible, que también se desarrolle todo lo que es el entorno de las comunidades y de la gente que vive en el Salar de Atacama y en su entorno. Para nosotros es super importante eso, sabemos que no puede haber una operación minera si es que no tiene una forma de relación distinta hoy día con las personas, y el pueblo de Lickanantay tiene que ser respetado, tiene que ser escuchado y tiene que ser recibido por las empresas como corresponde. Esa es la forma hoy día y es mi misión encomendada por la compañía respecto a nuestra relación nueva Gerardo.

P: Ok Gonzalo, entonces seguramente cuando publiquemos esta entrevista van a surgir muchos comentarios, mucha gente que va a hacer más preguntas así que eso será para la segunda vuelta. Y te agradezco.

G: Encantado, cuando tú quieras.

P: Así que les agradezco mucho esta oportunidad y eso, nos veremos en una próxima, espero y que estén muy bien y que sea todo, como decimos acá, en buena hora. Nos vemos.